

DYNAMISK OG ENGAGERET CITYKONSULENT TIL HOBRO

KAN DU GØRE HOBRO ENDNU MERE ATTRAKTIV?

Som citykonsulent overskuer du alt fra idéudvikling, planlægning, koordinering, budgettering, indkøb, booking og kontraktaftaler samt aftaler med partnere. Du er selv med til at gennemføre alle events, så der må påregnes arbejde i weekender og eventuelt på helligdage.

For at få succes i stillingen er det afgørende, at du trives med at skabe struktur i en hverdag med mange forskelligartede opgaver. Kommunikation er en stor del af din dagligdag, både når der skal koordineres events, og når du repræsenterer Hobro i netværksregi.

Som vores nye citykonsulent får du mulighed for at blive en del af en velfungerende cityforening med høje ambitioner.

Dine primære arbejdsopgaver vil være følgende

- Deltage i Hobro Handel og i Hobro Handels erhvervsnetværk.
- Salg af annoncer og produkter i relation til Hobros erhvervsdrivende.
- Salg af medlemskab til Hobro Handels erhvervsnetværk.
- Udarbejde salgsmateriale og sælge annoncer til infostande.
- Være ansvarlig for branding af projekt "Knæk Cancer".
- Opbygge et tæt samarbejde med Turistforeningen for Hobro og omegn.
- Deltage i et netværk af citychefer.
- Udarbejde årlig aktivitetsplan
- Udarbejde oplæg til annoncer og radiospot på vegne af Hobro Handel, producere redaktionelle artikler til aviser, netaviser, Facebook, egne magasiner og produktioner samt radio og Tv.
- Evt. få ansvar for opsætning af tilbudsavis.
- Være ansvarlig for afvikling af alle events – inklusiv information til alle deltagere.

Faglige kvalifikationer

- Gerne erfaring fra reklamebureau eller lignende.
- Stærk kommunikation – både i skrift og tale.
- Kreativ og visuel orienteret.
- Gerne erfaring fra B2B.
- Stort fagligt netværk.
- Gerne bosiddende i Hobro eller nærliggende kommune.
- Selvstændigt erhvervsdrivende med eget CVR-nummer.

Personlige kvalifikationer

- God til at skabe relationer
- Tillidsskabende
- Innovativ
- Kreativ
- Energisk
- Løsningsorienteret
- Serviceminded

Vi tilbyder dig

- Et udfordrende og selvstændigt job i en spændende by, som har stærke ambitioner om at gøre byen endnu mere attraktiv.
- Afvekslende opgaver og ansvarsområder udover events, f.eks. salg af annoncer og erhvervsnetværk, ansvar for afvikling af arrangementer samt ad hoc marketing og kommunikationsopgaver.
- Ugentlige timer 25-37.
- Hjælp til oprettelse af CVR-nummer.

Hvem er vi

Hobro Handel (www.hobro.com) er en medlemsforening med ca. 90 medlemmer. Medlemmerne nyder generelt stor opbakning og er bredt forankret i hele Hobro. Vi har ca. 45 medlemmer i gågaden og ca. 45 medlemmer udenfor gågaden. Vi favner flere forskellige medlemsgrupper og interessenter. For eksempel har vi en stor gruppe af medlemmer i "Sydbyen", som også er aktive medlemmer af foreningen. Vores vision er, at et medlemskab skal give værdi for det enkelte medlem.

Hobro Handel har i dag en lang række produkter til medlemmerne, f.eks.

- Fordelsprogram med rabatter til ansatte hos medlemmerne
- Samarbejde med lokale medier omkring markedsføring
- Hobrokortet; et elektronisk gavekort
- Hobro Handel erhvervsnetværk, erfa-gruppe for erhvervsdrivende
- Egen tilbudsavis og magasin

Hobro Handel arbejder med at skabe en stærk handelsby. Vi er ambitiøse omkring vores vision og involverer os i det politiske arbejde omkring byudvikling, samt indgår i dialog med lokale interessenter som erhvervsråd, Turistforeningen for Hobro og Omegn, idrætscenter osv. I Hobro Handel insisterer vi på at sikre udvikling af Hobro Handel. Dette kommer til udtryk i et særdeles stort aktivitetsprogram, som i 2018 er udvidet med et lørdagsprogram. Det giver vi igen i 2019 endnu et løft. Vi har investeret i ny julebelysning i 2018 herunder også et lydanlæg.

Ansøgning og kontakt

Hvis du vil vide mere om stillingen, kan du kontakte varehuschefen i Føtex i Hobro: Charles Zacho, tlf. 27 26 15 56.

Send din ansøgning til: charles.hoey.zacho@foetex.dk
Ansøgningsfrist 1.2.2019. Samtaler afholdes løbende.
Stillingen tiltrædes 1.7.2019.